



„Fahren mit Begeisterung“ wird in unserem familiengeführten Unternehmen mit rund 190 Mitarbeitenden an fünf Standorten aktiv gelebt. Wollen auch Sie ein Teil dieser Inspiration werden und sich im führenden Autohaus der Region Basel aktiv einbringen?

Für unser Verkaufsteam in Aesch/BL suchen wir eine erfahrene, motivierte und leistungsorientierte Persönlichkeit als

Verkaufsberater/in 100%

die/der mit langjähriger Verkaufserfahrung, echter Extra-Meile-Mentalität und dem Verständnis, dass nachhaltiger Erfolg im eigenverantwortlichen Auf- und Ausbau des eigenen Kundenstamms liegt, unser Team verstärkt.

Das bringen Sie mit

- **Erfahrung & Erfolg:** Sie verfügen über mehrjährige, einschlägige Erfahrung im Fahrzeugverkauf und können auf nachweisbare Verkaufserfolge zurückblicken
- **Herausforderungsbewusstsein & Extra-Meile-Mentalität:** Sie kennen die Herausforderungen des heutigen Automobilverkaufs, lassen sich davon nicht bremsen und sind bereit, für Ihren Erfolg konsequent die zusätzliche Meile zu gehen
- **Kundenstamm-Verständnis:** Sie wissen, dass der eigenständige Auf- und Ausbau Ihres Kundenstamms der Schlüssel zu nachhaltigem Erfolg ist, und übernehmen dafür gerne selbstständig Verantwortung
- **Verhandlungsgeschick:** Mit Ihrem Talent für überzeugende Argumentation erzielen Sie starke Abschlüsse
- **Kommunikation:** Sie treten selbstbewusst, motivierend und lösungsorientiert auf
- **Flexibilität:** Hohe Einsatzbereitschaft und eine anpassungsfähige Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- **Sprachen:** Fremdsprachenkenntnisse in Englisch und Französisch sind von Vorteil

Das sind Ihre Aufgaben

- **Neuwagenverkauf:** Sie überzeugen unsere Kunden beim Kauf hochwertiger Neuwagen
- **Beratung & Betreuung:** Mit Ihrer Expertise schaffen Sie ein unvergessliches Erlebnis in unserem modernen Showroom
- **Kundenakquise & Beziehungsmanagement:** Sie betreuen und entwickeln Ihren Kundenstamm eigenverantwortlich und in Eigenregie, akquirieren selbstständig neue Kundinnen und Kunden und bauen so nachhaltige Beziehungen auf
- **Mitarbeit & eigene Ideen:** Aktive Mitarbeit im Team sowie das Einbringen eigener Ideen sind bei uns Pflicht und ausdrücklich erwünscht – gemeinsam entwickeln wir unseren Verkaufserfolg stetig weiter
- **Präsentation:** Sie gestalten unsere Neuwagenausstellung kreativ und ansprechend, um den Verkaufserfolg zu steigern

Davon profitieren Sie

- **Attraktives Vergütungspaket:** Leistungsgerechte Bezahlung inklusive Geschäftswagen
- **Modernes Arbeitsumfeld:** Flache Hierarchien in einem familiengeführten Unternehmen und ein top ausgestatteter Betrieb
- **Karriere & Weiterbildung:** Individuelle Förderung, gezielte Karriereplanung und vielfältige interne sowie externe Weiterbildungsmöglichkeiten
- **Perspektive:** Wir denken mittelfristig: Mit Einsatz und Entwicklungswillen bieten wir Ihnen die Perspektive, sich bei uns zum Highperformer zu entwickeln

Interesse geweckt?

Sind Sie eine erfahrene Verkaufspersönlichkeit, die die Herausforderungen des Marktes annimmt und bereit ist, sich mittelfristig zum Highperformer in unserem Team zu entwickeln? Dann senden Sie bitte Ihr komplettes Bewerbungsdossier inkl. Foto per E-Mail an hr@hoffmann-automobile.ch (es werden nur Unterlagen in PDF-Form berücksichtigt).